



## **COMUNICATO STAMPA**

Milano, 10 settembre 2020

### **RISULTATI SEMESTRALI IN TENUTA, NONOSTANTE IL PREVISTO CALO IN Q2, PRINCIPALMENTE A CAUSA DEL COVID-19**

#### **RICAVI NETTI CONSOLIDATI DEL SEMESTRE IN CONTINUITA' CON IL PRECEDENTE ESERCIZIO E TENUTA DI TUTTI GLI INDICATORI OPERATIVI**

- **Ricavi netti consolidati pari a €89,1 milioni, rispetto a €88,5 milioni nell'H1 2019 (+0,7%)**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €93,5 milioni, in sostanziale continuità rispetto a €94,2 milioni nell'H1 2019 (-0,8%)**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €38,2 milioni (42,9% dei ricavi), rispetto a €37,8 milioni (42,7% dei ricavi) nell'H1 2019**
- **Utile operativo consolidato pari a €11,1 milioni (rispetto a €13,4 milioni nell'H1 2019), inclusivo di costi straordinari per Covid-19 pari a circa 0,7 milioni di euro**
- **EBITDA consolidato pari a €16,5 milioni (18,5% dei ricavi), rispetto a €18 milioni (20,3% dei ricavi) nell'H1 2019**
- **Utile netto consolidato pari a €0,4 milioni (rispetto a €9,1 milioni nell'H1 2019), penalizzato dalla riduzione del *fair value* del portafoglio titoli**
- **Posizione finanziaria netta consolidata positiva per €95,6 milioni al 30 giugno 2020**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al primo semestre 2020 (1 gennaio – 30 giugno).

“Il secondo trimestre 2020 si è chiuso registrando, secondo le aspettative, un deciso rallentamento del medicale, nonché un inatteso effetto negativo sul mercato della telefonia mobile, causato anche dalle tensioni internazionali. Quest’andamento negativo è stato parzialmente compensato dagli ottimi risultati in alcuni altri comparti della Metallurgia” – ha dichiarato l’**Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** – “Prevediamo una graduale ripresa del mercato medicale verso la fine dell’anno e un recupero più lento nel comparto SMA Industrial. Per la rimanente parte dell’anno, ci attendiamo due trimestri simili tra loro e in linea con il secondo *quarter* 2020, a un tasso di cambio medio euro-dollaro equivalente a quello del primo semestre. Rimaniamo molto fiduciosi sulla capacità dell’azienda di continuare a crescere, anche grazie agli investimenti nel *packaging*”.

I **risultati semestrali 2020** confermano la solidità del Gruppo SAES®, anche in una situazione di generale instabilità causata dall’emergenza Covid-19.

I **ricavi netti consolidati** nel primo semestre 2020 sono stati pari a 89,1 milioni di euro, in crescita dello 0,7% rispetto a 88,5 milioni di euro nel primo semestre 2019, evidenziando una forte continuità rispetto ai primi sei mesi del precedente esercizio. Scorporando l’**effetto positivo dei cambi** (+1,7%), la **variazione organica** è stata lievemente negativa e pari a -1%. I comparti che hanno riportato maggiori crescite nel semestre corrente sono stati quelli della **sicurezza e difesa** (maggiori vendite di getter per sensori a infrarossi e sistemi di visione notturna per applicazioni *defense*) e dei **getter avanzati per il mercato consumer electronics** (Business Functional Dispensable Products). Tali crescite hanno compensato il calo di altri business, che hanno maggiormente risentito della crisi Covid-19 (**dispositivi medicali in Nitinol** e **SMA industriali** per applicazioni *automotive* e *consumer*).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	H1 2020	H1 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	9.524	6.365	49,6%	47,7%	1,9%
Electronic Devices	7.702	7.507	2,6%	1,6%	1,0%
Healthcare Diagnostics	2.752	2.450	12,3%	11,1%	1,2%
Lamps	1.946	2.274	-14,4%	-15,6%	1,2%
Thermal Insulated Devices	1.674	1.833	-8,7%	-11,1%	2,4%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	3.733	4.542	-17,8%	-19,8%	2,0%
SMA Industrial	6.208	8.246	-24,7%	-25,7%	1,0%
<b>Divisione Metallurgy</b>	<b>33.539</b>	<b>33.217</b>	<b>1,0%</b>	<b>-0,4%</b>	<b>1,4%</b>
Solutions for Vacuum Systems	5.359	5.522	-3,0%	-4,3%	1,3%
<b>Divisione Vacuum Technology</b>	<b>5.359</b>	<b>5.522</b>	<b>-3,0%</b>	<b>-4,3%</b>	<b>1,3%</b>
Nitinol for Medical Devices	40.145	41.272	-2,7%	-5,1%	2,4%
<b>Divisione Medical</b>	<b>40.145</b>	<b>41.272</b>	<b>-2,7%</b>	<b>-5,1%</b>	<b>2,4%</b>
Functional Dispensable Products	5.024	3.461	45,2%	44,7%	0,5%
<b>Divisione Specialty Chemicals</b>	<b>5.024</b>	<b>3.461</b>	<b>45,2%</b>	<b>44,7%</b>	<b>0,5%</b>
Advanced Coatings	5.032	5.015	0,3%	0,3%	0,0%
<b>Divisione Advanced Packaging</b>	<b>5.032</b>	<b>5.015</b>	<b>0,3%</b>	<b>0,3%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>89.099</b>	<b>88.487</b>	<b>0,7%</b>	<b>-1,0%</b>	<b>1,7%</b>

Il confronto tra i ricavi dei primi due trimestri dell'anno corrente vede una variazione organica negativa e pari a -19,3%, a fronte di un effetto cambi irrilevante (+0,1%): dopo un primo trimestre 2020 con ricavi in crescita a due cifre, in parte favorita da movimenti di scorte conseguenti anche alla fase emergenziale, il secondo trimestre ha visto il riassorbirsi progressivo di tali movimenti di magazzino, a cui si è sommato il rallentamento di alcuni settori, in particolare di quello medicale, a causa del posticipo degli interventi chirurgici programmabili (*elective surgeries*), principalmente negli USA.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	Q2 2020	Q1 2020	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	4.916	4.608	6,7%	6,8%	-0,1%
Electronic Devices	3.534	4.168	-15,2%	-15,1%	-0,1%
Healthcare Diagnostics	1.087	1.665	-34,7%	-34,8%	0,1%
Lamps	893	1.053	-15,2%	-15,3%	0,1%
Thermal Insulated Devices	712	962	-26,0%	-26,3%	0,3%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.660	2.073	-19,9%	-20,0%	0,1%
SMA Industrial	2.333	3.875	-39,8%	-39,8%	0,0%
<b>Divisione Metallurgy</b>	<b>15.135</b>	<b>18.404</b>	<b>-17,8%</b>	<b>-17,8%</b>	<b>0,0%</b>
Solutions for Vacuum Systems	2.917	2.442	19,5%	19,3%	0,2%
<b>Divisione Vacuum Technology</b>	<b>2.917</b>	<b>2.442</b>	<b>19,5%</b>	<b>19,3%</b>	<b>0,2%</b>
Nitinol for Medical Devices	18.566	21.579	-14,0%	-14,1%	0,1%
<b>Divisione Medical</b>	<b>18.566</b>	<b>21.579</b>	<b>-14,0%</b>	<b>-14,1%</b>	<b>0,1%</b>
Functional Dispensable Products	749	4.275	-82,5%	-82,5%	0,0%
<b>Divisione Specialty Chemicals</b>	<b>749</b>	<b>4.275</b>	<b>-82,5%</b>	<b>-82,5%</b>	<b>0,0%</b>
Advanced Coatings	2.447	2.585	-5,3%	-5,3%	0,0%
<b>Divisione Advanced Packaging</b>	<b>2.447</b>	<b>2.585</b>	<b>-5,3%</b>	<b>-5,3%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>39.814</b>	<b>49.285</b>	<b>-19,2%</b>	<b>-19,3%</b>	<b>0,1%</b>

Il calo organico è diffuso in quasi tutte le aree di business, con eccezione del comparto sicurezza e difesa, che ha visto un secondo trimestre in ulteriore consolidamento, e del business dei sistemi da vuoto, favorito dai maggiori ricavi nel settore degli acceleratori per la ricerca. La diminuzione organica è concentrata nei settori:

- **SMA industrial** (-39,8%), che ha visto nel primo *quarter* approvvigionamenti anticipati per precauzioni dettate dal Covid-19 nel settore *consumer electronics* e un secondo trimestre maggiormente penalizzato dalla pandemia;
- **Electronic Devices** (-15,1%) e **Healthcare Diagnostics** (-34,8%), dove le crescite del primo trimestre, favorite anche dalla crisi Covid-19, hanno subito un'attenuazione nel secondo trimestre;

- **Nitinol for Medical Devices** (-14,1%), per il già citato posticipo delle *elective surgeries* a causa Covid-19;
- **Functional Dispensable Products** (-82,5%), che dopo un primo trimestre caratterizzato da anticipi di ordinativi per fronteggiare la crisi Covid-19, ha visto un secondo trimestre in forte diminuzione organica, anche a causa dell'interruzione temporanea della produzione per interventi programmati di manutenzione straordinaria.

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*<sup>1</sup>, il **fatturato complessivo** del primo semestre 2020 è stato pari a 93,5 milioni di euro, in sostanziale continuità (-0,8%) rispetto a 94,2 milioni di euro nei primi sei mesi del 2019, principalmente grazie alla tenuta dei ricavi consolidati (+0,7%) e all'incremento dei ricavi della *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l. (+50,2%).

### Fatturato complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	HI 2020	HI 2019	Variazione
<b>Fatturato consolidato</b>	<b>89.099</b>	<b>88.487</b>	<b>612</b>
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	3.940	5.488	(1.548)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	868	578	290
46,73% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	23	6	17
Eliminazioni in fragruppo	(418)	(280)	(138)
Altri aggiustamenti	10	(34)	44
<b>Fatturato complessivo di Gruppo</b>	<b>93.522</b>	<b>94.245</b>	<b>(723)</b>

La continuità dei ricavi consolidati ha consentito la **tenuta di tutti gli indicatori operativi**.

L'**utile industriale lordo consolidato**<sup>2</sup> è stato pari a 38,2 milioni di euro nel primo semestre 2020, rispetto a 37,8 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2019. La lieve crescita (+0,4 milioni di euro in valore assoluto e +1,1% in termini percentuali) è principalmente imputabile all'effetto dei cambi (+0,7 milioni di euro, pari a +1,9%), al netto del quale il risultato lordo sarebbe stato sostanzialmente in linea con il corrispondente semestre del 2019. Anche il **marginale industriale lordo**<sup>3</sup> risulta allineato, con un lieve incremento (da 42,7% a 42,9%), nonostante una diversa contribuzione da parte delle varie Divisioni.

L'**utile operativo consolidato** del semestre è stato pari a 11,1 milioni di euro (12,5% dei ricavi consolidati), rispetto a 13,4 milioni di euro nel corrispondente periodo dell'anno precedente (15,2% del fatturato consolidato): escludendo l'effetto positivo dei cambi (+0,5 milioni di euro, pari a +3,9%), il decremento (-2,8 milioni di euro, pari a -20,8%) è interamente imputabile a partite non ricorrenti contabilizzate alla voce "Altri proventi (oneri) netti", rispettivamente a ricavo nel primo semestre 2019 (plusvalenza verso parte correlata pari a 2,3 milioni di euro per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti in ambito OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione) e a costo nel semestre corrente (donazioni a enti di ricerca e ospedalieri a fronte della crisi Covid-19, pari a circa 0,7 milioni di euro).

L'**EBITDA**<sup>4</sup> **consolidato** è stato pari a 16,5 milioni di euro (18,5% del fatturato consolidato) nel primo semestre 2020, rispetto a 18 milioni di euro (20,3% del fatturato consolidato) nello stesso semestre del 2019: la riduzione è principalmente imputabile alle sopra citate poste non ricorrenti a ricavo nel 2019 (plusvalenza verso parte correlata pari a 2,3 milioni di euro per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti in ambito OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione) e a costo nel periodo corrente (donazioni a enti di ricerca e ospedalieri a fronte della crisi Covid-19, pari a circa 0,7 milioni di euro). Al netto di tali poste non ricorrenti, l'EBITDA risulterebbe pari a 17,2 milioni di euro, in crescita del 9,4%, principalmente trainato dalle Divisioni Vacuum Technology e Specialty Chemicals.

<sup>1</sup> Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

<sup>2</sup> Calcolato come differenziale tra i ricavi netti e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

<sup>3</sup> Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi netti consolidati.

<sup>4</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

**EBITDA**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	H1 2020	H1 2019
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>11.143</b>	<b>13.412</b>
Ammortamenti	5.196	4.564
Svalutazione immobilizzazioni	115	1
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	19	(25)
<b>EBITDA</b>	<b>16.473</b>	<b>17.952</b>
<b>% sui ricavi</b>	<b>18,5%</b>	<b>20,3%</b>

L'**utile netto consolidato** nel primo semestre 2020 è stato pari a 0,4 milioni di euro (0,5% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto di 9,1 milioni di euro del primo semestre 2019 (10,3% dei ricavi consolidati): la riduzione, oltre alle già citate poste straordinarie<sup>5</sup>, è principalmente attribuibile alla contrazione del *fair value* dei titoli in portafoglio (costo pari a 6,5 milioni di euro nel semestre corrente, a fronte di un ricavo pari a 2,3 milioni di euro nel primo semestre 2019).

Da segnalare che l'effetto negativo sulla valorizzazione dei titoli (principale causa del risultato netto negativo del primo trimestre 2020) si è in parte riassorbito nel secondo *quarter* e ciò ha consentito di chiudere il semestre in leggero utile.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2020 è positiva per 95,6 milioni di euro. Il peggioramento rispetto a fine marzo 2020 (posizione finanziaria netta pari a 102,8 milioni di euro), nonostante il parziale recupero del *fair value* dei titoli (+3,8 milioni di euro), è principalmente conseguenza del pagamento dei dividendi alla fine di aprile (-9,2 milioni di euro).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

**Eventi di rilievo nel primo semestre 2020**

Nell'ambito del **piano d'incentivazione basato su *phantom shares*** denominato "Piano Phantom Shares 2018" e approvato dall'Assemblea dei Soci tenutasi il giorno 1 ottobre 2018, in data 13 febbraio 2020 il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., su proposta del Comitato Remunerazione e Nomine, ha assegnato, n. 195.618 *phantom shares*, tra quelle ancora assegnabili ai sensi dell'articolo 5 del suddetto piano, al Dr Paolo Vacca, nominato Dirigente con Responsabilità Strategica con effetto dal 1 gennaio 2020. Il valore di assegnazione è stato determinato in euro 21,14.

In data 6 marzo 2020 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto con Unicredit S.p.A. una **nuova linea di credito** dell'importo massimo pari a 30 milioni di euro, usufruibile per utilizzi *revolving* e da destinarsi a impieghi *general corporate, capex* e acquisizioni. La durata della linea di credito è fissata in trentasei mesi. SAES potrà richiederne l'utilizzo in *tranche* ciascuna non inferiore a 0,5 milioni euro e con durata da uno a tre mesi. Il contratto prevede il pagamento di interessi indicizzati al tasso Euribor a uno/tre mesi, maggiorato di uno *spread* pari a 1,2%, e un solo *covenant* finanziario (posizione finanziaria netta consolidata positiva) soggetto a verifica semestrale.

In data 12 marzo 2020 SAES Group ha deciso di **donare 0,5 milioni di euro agli istituti di ricerca impegnati in prima linea per fronteggiare il Covid-19, nonché alla Protezione Civile italiana**. SAES offre in tal modo il proprio contributo per superare l'emergenza che l'intero Paese sta affrontando. La donazione è indirizzata specificamente agli Istituti di ricerca specializzati *Fondazione IRCCS Ca' Granda Ospedale Maggiore Policlinico* e *Fondazione IRCCS Policlinico San Matteo di Pavia*, nonché alla Protezione Civile. Si segnala, inoltre, nel secondo trimestre 2020, la **donazione di due ventilatori** per trattare l'insufficienza respiratoria e **di un video-laringoscopio al reparto di rianimazione dell'ospedale di Avezano**, apparecchiature di alta qualità, dotate di sofisticati sistemi di monitoraggio polmonare e volte a migliorare il livello di sicurezza sia dei pazienti, sia degli operatori sanitari. Il valore complessivo delle apparecchiature è pari a circa 0,1 milioni di euro.

In data 30 aprile 2020 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto con Intesa Sanpaolo S.p.A. una **nuova linea di credito per cassa di natura revolving** dell'importo massimo di 30 milioni di euro, da destinarsi al sostegno dell'operatività aziendale o a esigenze finanziarie connesse a investimenti e acquisizioni. La durata della linea di credito è fissata in trentasei mesi. SAES potrà richiederne l'utilizzo in *tranche* ciascuna del valore minimo di 1 milione di euro e successivi multipli pari a 0,5 milioni di euro cadauno. Il contratto prevede il pagamento di interessi indicizzati al tasso Euribor a uno/tre mesi,

<sup>5</sup> Costi per donazioni Covid-19 pari a circa 0,7 milioni di euro nel primo semestre 2020 e plusvalenza verso parte correlata pari a 2,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019.

maggiorato di uno *spread* pari a 1,10% e un solo *covenant* finanziario (posizione finanziaria netta consolidata positiva) soggetto a verifica semestrale.

Nel corso del mese di giugno il gruppo alimentare **Colussi**, per il proprio marchio **Misura**, ha lanciato una **campagna di marketing** relativa all'utilizzo di una soluzione innovativa di **packaging completamente compostabile**, realizzata per Colussi dalla collaborazione tra Novamont, TicinoPlast, SAES Group, Sacchital e IMA. Il nuovo imballo, biodegradabile e di origine rinnovabile, potrà essere compostato insieme agli scarti alimentari e possiede un effetto barriera all'ossigeno e all'umidità, conferitogli dalla tecnologia di *coating* sviluppata da SAES. La notizia sottolinea la forza innovativa delle soluzioni avanzate per il *packaging* alimentare compostabile di SAES Coated Films S.p.A.

In data 23 giugno 2020 si è perfezionata la sottoscrizione di un accordo con la società **EUREKA! Venture SGR S.p.A.** in base al quale SAES investirà nel Fondo di venture capital **EUREKA! Fund I – Technology Transfer** (un fondo comune d'investimento alternativo chiuso, qualificato come fondo 'EuVECA, ai sensi del Regolamento UE 345/2013), istituito e gestito dalla SGR e partecipato da Cassa Depositi e Prestiti (CDP) e Fondo europeo per gli investimenti (FEI). L'investimento nel Fondo, perfezionato tramite la Capogruppo SAES Getters S.p.A., sarà pari complessivamente a 3 milioni di euro e avrà una durata di dieci anni (coincidente con la durata del Fondo). L'esborso finanziario per SAES non sarà immediato, ma diluito nel tempo, in base alle opportunità d'investimento che man mano si potranno presentare e ai correlati richiami di capitale da parte della SGR (operazioni cosiddette di *draw-down*).

Il Fondo gestito da EUREKA! Venture SGR sarà specializzato e focalizzato esclusivamente su investimenti '*deeptech*', in *startup* e *spinoff* di Centri di ricerca e Università, in applicazioni e tecnologie riconducibili alla scienza dei materiali, sensori, elettronica avanzata, fotonica, *IoT – Internet of things* e applicazioni *Lab-on-a-chip*, con un'attenzione ai principi di sostenibilità e ai criteri ESG (*Environment, Governance, Society*). Il regolamento del Fondo prevede, infatti, chiare *policy* di investimento ispirate ai principi ESG. Analogamente, anche per la SGR, procedure e processi saranno focalizzati sulla *compliance* a tali politiche d'investimento.

In base all'accordo specificamente sottoscritto, SAES diventa investitore e partner strategico di EUREKA! nel settore degli *advanced materials*. SAES avrà accesso al *deal flow* del Fondo in settori e aree di business di interesse per il Gruppo, con un diritto prioritario di co-investimento. Infine, in base alle strategie di *exit* dalle società target, SAES potrà formulare una proposta di acquisto prioritaria, da sottoporre alle valutazioni della SGR (*right of first offer*).

Nessun *draw-down* è stato perfezionato nel periodo intercorrente tra il 23 giugno e il 30 giugno 2020.

### **Divisione Metallurgy**

I **ricavi consolidati** della Divisione Metallurgy nel primo semestre 2020 sono stati pari 33,5 milioni di euro, in crescita dell'1% rispetto a 33,2 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2019. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo e pari a +1,4%, al netto del quale le vendite sono in linea (-0,4%).

In crescita organica sono stati:

- il comparto sicurezza e difesa (Business Security & Defense, +47,7%), grazie alle maggiori vendite di componenti getter per sensori a infrarossi e sistemi di visione notturna per applicazioni *defense*, oltre al buon andamento delle vendite legate ad alcune commesse per dispositivi di telecomunicazione avionica e satellitare;
- settore dei dispositivi elettronici (Business Electronic Devices, +1,6%), principalmente trainato dalle applicazioni a infrarosso in sensori termici per misure di temperatura e termografie, favorite anche dalla recente crisi Covid-19;
- business della diagnostica medica (Business Healthcare Diagnostics, +11,1%), grazie ad anticipi di *stock* e all'incremento della domanda nel settore della diagnostica per immagini da parte di alcuni grandi clienti, in funzione della crisi Covid-19.

Per contro, risultano in calo tutti gli altri comparti, in particolare:

- il comparto delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali (Business SMA Industrial, -25,7%), a causa dell'effetto Covid-19 sui settori *consumer electronics* e *automotive*;
- il Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers (riduzione organica pari a -19,8%), a causa delle minori vendite di dispositivi per la dissipazione termica dei laser a semiconduttore, più elevate nel primo semestre 2019 rispetto alla media, a causa di aggiustamenti di *stock*;
- il comparto dell'isolamento termico (Business Thermal Insulated Devices, -11,1%) e il business delle lampade (Business Lamps, -15,6%). Nel primo, la contrazione è principalmente dovuta al rallentamento della domanda di *vacuum bottles* e di tubi isolati per applicazioni petrolifere a causa Covid-19; nel secondo, alla crisi strutturale del mercato delle lampade fluorescenti e a intensità di scarica.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo semestre 2020 relativi ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	H1 2020	H1 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	9.524	6.365	49,6%	47,7%	1,9%
Electronic Devices	7.702	7.507	2,6%	1,6%	1,0%
Healthcare Diagnostics	2.752	2.450	12,3%	11,1%	1,2%
Lamps	1.946	2.274	-14,4%	-15,6%	1,2%
Thermal Insulated Devices	1.674	1.833	-8,7%	-11,1%	2,4%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	3.733	4.542	-17,8%	-19,8%	2,0%
SMA Industrial	6.208	8.246	-24,7%	-25,7%	1,0%
<b>Divisione Metallurgy</b>	<b>33.539</b>	<b>33.217</b>	<b>1,0%</b>	<b>-0,4%</b>	<b>1,4%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 17,1 milioni di euro, rispetto a 17,2 milioni di euro nel primo semestre 2019. Il **marginale industriale lordo** è lievemente calato, passando da 51,8% a 50,9%: la differenza è principalmente imputabile al business dei dispositivi elettronici, caratterizzato da un diverso mix di prodotto, e a quello delle SMA industriali, penalizzato dall'effetto Covid-19 sulle *sales* nei settori *consumer electronics* e *automotive* e dalle conseguenti minori economie di scala.

L'**utile operativo** della Divisione Metallurgy è stato pari a 11,2 milioni di euro, sostanzialmente in linea (-3,9%) rispetto a 11,7 milioni di euro nel primo semestre 2019; il **marginale operativo** è passato dal 35,1% al 33,5%.

#### Divisione Vacuum Technology

I **ricavi consolidati** della Divisione Vacuum Technology sono stati pari, nel primo semestre 2020, a 5,4 milioni di euro, in calo del 3% rispetto a 5,5 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2019. L'effetto dei cambi è positivo e pari a +1,3%, al netto del quale le vendite sono diminuite organicamente del 4,3%: la flessione è imputabile alle minori vendite agli istituti di ricerca e alle università, causa Covid-19, in parte compensata da maggiori vendite di pompe nel settore della strumentazione analitica e degli acceleratori di particelle, meno impattati dalla crisi.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo semestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	H1 2020	H1 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Solutions for Vacuum Systems	5.359	5.522	-3,0%	-4,3%	1,3%
<b>Divisione Vacuum Technology</b>	<b>5.359</b>	<b>5.522</b>	<b>-3,0%</b>	<b>-4,3%</b>	<b>1,3%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Vacuum Technology è stato pari a 3,3 milioni di euro nel semestre 2020, in forte crescita (+15,1%) rispetto a 2,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. In particolare, tale crescita è imputabile alla differente **marginalità lorda** (da 51,7% a 61,3%), a sua volta dovuta al diverso mix di prodotto, con incremento delle vendite nel settore degli acceleratori di particelle, caratterizzato da maggiori margini.

L'**utile operativo** della Divisione Vacuum Technology è stato pari a 1,4 milioni di euro, in forte crescita (+47,9%) rispetto a 1 milione di euro nel primo semestre 2019. Il **marginale operativo** è aumentato dal 17,3% al 26,4%.

#### Divisione Medical

I **ricavi consolidati** della Divisione Medical, nel primo semestre 2020, sono stati pari a 40,1 milioni di euro, in calo del 2,7% rispetto a 41,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. L'effetto dei cambi è stato positivo e pari a +2,4%, al netto del quale la variazione organica è stata pari a -5,1%, soprattutto come conseguenza della forte riduzione su un importante cliente USA a causa degli elevati livelli di stock di quest'ultimo, già precedentemente alla pandemia. Da segnalare, a partire dalla seconda metà del periodo, il rallentamento della domanda di dispositivi medicali per la sospensione da parte degli ospedali degli interventi differibili, al fine di concentrare risorse sui casi di Covid-19.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo semestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	HI 2020	HI 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	40.145	41.272	-2,7%	-5,1%	2,4%
<b>Divisione Medical</b>	<b>40.145</b>	<b>41.272</b>	<b>-2,7%</b>	<b>-5,1%</b>	<b>2,4%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical è stato pari a 15,9 milioni di euro, in leggero calo rispetto a 16,5 milioni di euro nel primo semestre 2019, principalmente per effetto della contrazione delle vendite, a fronte di una **marginalità lorda** in sostanziale tenuta (da 40,1% a 39,5%), nonostante i costi produttivi per il progetto tuttora in corso di realizzazione di un nuovo reparto tubi a Bethel e il correlato incremento delle spese indirette di produzione.

Il primo semestre 2020 si è chiuso con un **utile operativo** pari a 11,6 milioni di euro, sostanzialmente in linea rispetto ad un utile operativo pari a 12 milioni di euro nel precedente esercizio. Anche il **marginale operativo** del semestre (28,8%) è allineato rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio 2019 (29%).

### **Divisione Specialty Chemicals**

I **ricavi consolidati** della Divisione Specialty Chemicals nel primo semestre 2020 sono stati pari a 5 milioni di euro, in forte crescita (+45,2%) rispetto a 3,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. L'effetto cambi è stato positivo per +0,5%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +44,7%, trainata dalle maggiori vendite di componenti avanzati per il mercato *consumer electronics* (a loro volta favorite dalla maggiore penetrazione del prodotto SAES, che ha più che compensato la contrazione del mercato *telecom* causata dalla pandemia) e, con valori assoluti inferiori, dalle maggiori vendite di *dryer* dispensabili per applicazioni OLED a matrice passiva, per coprire la produzione di massa in Cina e Taiwan.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo semestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	HI 2020	HI 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Functional Dispensable Products	5.024	3.461	45,2%	44,7%	0,5%
<b>Divisione Specialty Chemicals</b>	<b>5.024</b>	<b>3.461</b>	<b>45,2%</b>	<b>44,7%</b>	<b>0,5%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Specialty Chemicals è pari a 1,4 milioni di euro, quasi raddoppiato (+83,9%) rispetto a 0,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019, grazie sia alle maggiori vendite di getter avanzati per il mercato dei cellulari e alla conseguente saturazione della correlata linea produttiva, sia al diverso mix nelle vendite dei getter organici dispensabili.

L'**utile operativo** della Divisione Specialty Chemicals è stato pari a 0,6 milioni di euro, rispetto a 2,4 milioni di euro nel primo semestre 2019, quest'ultimo valore inclusivo della già citata plusvalenza non ricorrente verso parte correlata pari a 2,3 milioni di euro.

### **Divisione Advanced Packaging**

I **ricavi netti consolidati** della Divisione Advanced Packaging nel primo semestre 2020 sono stati pari a 5 milioni di euro, invariati rispetto al corrispondente periodo del 2019. Le vendite sono esclusivamente denominate in euro. Pur essendo i ricavi del semestre allineati (+0,3%) con il corrispondente periodo dell'anno precedente, la composizione del portafoglio prodotti è differente e mostra una prevalenza dei prodotti laccati destinati ad applicazioni sostenibili e compostabili, rispetto a quelli metallizzati, a conferma della strategia di riposizionamento dell'offerta su prodotti a più elevato valore aggiunto.

La tabella sottostante mostra i ricavi del primo semestre 2020, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2019.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	HI 2020	HI 2019	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Advanced Coatings	5.032	5.015	0,3%	0,3%	0,0%
<b>Divisione Advanced Packaging</b>	<b>5.032</b>	<b>5.015</b>	<b>0,3%</b>	<b>0,3%</b>	<b>0,0%</b>

L'**utile industriale lordo** della Divisione Advanced Packaging è stato pari a 0,6 milioni di euro (12,1% dei ricavi), rispetto a 0,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019 (9,2% del fatturato): l'incremento sia in valore assoluto, sia in percentuale sul fatturato, è effetto del già citato consolidamento delle vendite dei prodotti laccati rispetto a quelli metallizzati, caratterizzati da più elevato valore aggiunto.

Il primo semestre 2020 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -1,1 milioni di euro, più contenuta rispetto a -1,3 milioni di euro nel precedente esercizio.

### Not Allocated Costs

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

I **costi operativi** nel primo semestre 2020 sono stati pari a 11,7 milioni di euro, rispetto a 12,1 milioni di euro nel corrispondente periodo dello scorso esercizio. Escludendo le spese straordinarie<sup>6</sup> che il Gruppo ha dovuto sostenere a fronte della pandemia Covid-19, pari a circa 0,3 milioni di euro, i costi operativi si sono ridotti di 0,7 milioni di euro per effetto dei risparmi generalizzati sulle diverse nature di costo come conseguenza del *lockdown* e poiché il primo semestre 2019 era stato penalizzato da costi per fuoriuscita personale pari a 0,3 milioni di euro.

Si segnala che i costi non ricorrenti per le donazioni Covid-19, pari a circa 0,7 milioni di euro, non sono stati allocati ad alcun settore operativo, ma sono inclusi nella colonna "Not Allocated".

\*\*\*

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 26,3 milioni di euro (29,5% dei ricavi), rispetto a 26,8 milioni di euro (30,2% del fatturato) nel corrispondente semestre 2019. Escludendo l'effetto dei cambi (+0,2 milioni di euro), i costi operativi si sono ridotti di -0,6 milioni di euro: il decremento è principalmente concentrato nelle **spese di vendita** (-10,2%, per minori spese di viaggio e minori costi di *marketing* in conseguenza della pandemia Covid-19, nonché riduzione delle commissioni a terzi per effetto di minori vendite di filo educato SMA). In leggero calo organico (-5%) risultano essere anche le **spese di ricerca e sviluppo**, causa minori consulenze e minori costi di gestione dei brevetti. Per contro, sono lievemente aumentate le **spese generali e amministrative** (incremento organico pari a +2,1%) a causa dei costi straordinari, pari a circa 0,3 milioni di euro, sostenuti per la gestione dell'emergenza Covid-19 (in particolare, costi di sanificazione e di adeguamento degli accessi e degli spazi al fine di garantire la sicurezza dei lavoratori, nonché spese sanitarie di prevenzione e costi di consulenza e formazione). Escludendo questi ultimi, i costi generali e amministrativi sarebbero stati in linea con il corrispondente semestre del 2019 (i più alti costi di consulenza, sia per progetti speciali, sia per lo sviluppo dei sistemi informativi, sono stati compensati da minori *severance*<sup>7</sup> e dalla riduzione delle spese di viaggio e dai risparmi correlati alla minore presenza fisica del personale di staff, grazie al ricorso al lavoro agile).

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato negativo per -0,8 milioni di euro, rispetto a un saldo positivo e pari a +2,3 milioni di euro nel primo semestre 2019. La variazione negativa (-3,1 milioni di euro) è attribuibile ai costi, pari a circa 0,7 milioni di euro, per le donazioni Covid-19, nonché ai proventi straordinari contabilizzati nel primo semestre 2019 (provento verso parte correlata, pari a 2,3 milioni di euro, per la cessione alla *joint venture* Flexterra, Inc. dei brevetti OLET di proprietà di E.T.C. S.r.l. in liquidazione e altri ricavi straordinari, pari a circa 0,2 milioni di euro, per rimborsi assicurativi e favorevole chiusura di contenziosi di natura legale).

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo e pari a -6,5 milioni di euro, rispetto a un saldo positivo e pari a +2,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019. La variazione negativa (-9,3 milioni di euro) è

<sup>6</sup> In particolare, costi di sanificazione e adeguamento degli accessi e degli spazi al fine di garantire la sicurezza dei lavoratori, nonché spese sanitarie di prevenzione e costi di consulenza e formazione sempre legati alla pandemia.

<sup>7</sup> 0,3 milioni di euro nel primo semestre 2019, correlati alla conclusione del processo di riduzione del personale di staff della Capogruppo iniziato a fine 2018 a seguito della cessione del business della purificazione, a fronte di costi nulli nel primo semestre 2020.

principalmente attribuibile alla riduzione del *fair value* del portafoglio titoli causa crisi finanziaria Covid-19 (nel primo semestre 2019 il valore dei titoli era aumentato di 2,3 milioni di euro, mentre nel semestre corrente il *fair value* si è ridotto di 6,5 milioni di euro).

Si segnalano, inoltre, i maggiori interessi sui finanziamenti a breve e lungo termine<sup>8</sup> e le maggiori commissioni bancarie (in totale +0,7 milioni di euro), solo parzialmente compensati dai maggiori proventi da cedole (+0,3 milioni di euro).

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a -0,9 milioni di euro, imputabile quasi esclusivamente alla *joint venture* Flexterra, e si confronta con un costo pari a -1 milione di euro nel corrispondente periodo del precedente esercizio, sempre principalmente attribuibile a quest'ultima. Si segnala che, nonostante la *joint venture* Actuator Solutions abbia chiuso il primo semestre 2020 con un risultato leggermente positivo, la quota parte di SAES di tale utile netto non è stata rilevata dal Gruppo essendo il patrimonio netto consolidato della *joint venture* tuttora negativo, a fronte di una partecipazione di SAES già completamente azzerata.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso dei primi sei mesi del 2020 un saldo sostanzialmente nullo (-29 migliaia di euro) e allineato al primo semestre 2019 (-31 migliaia di euro). Entrambi i saldi, di importo non materiale, sono principalmente imputabili all'effetto delle fluttuazioni del dollaro rispetto all'euro su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo.

L'**utile ante imposte consolidato** è stato pari a 3,8 milioni di euro, rispetto a 15,2 milioni di euro del primo semestre 2019: il calo è attribuibile sia alle già citate poste non ricorrenti, che hanno causato il decremento dell'utile operativo, sia alla suddetta riduzione del valore del portafoglio titoli.

Le **imposte sul reddito** del semestre sono state pari a 3,3 milioni di euro, rispetto a 6,2 milioni di euro del corrispondente semestre del 2019, e sono principalmente costituite dalle imposte delle società statunitensi; la diminuzione rispetto all'esercizio precedente è soprattutto attribuibile alla riduzione delle imposte USA a fronte di minori valori imponibili e alle minori imposte della controllata SAES Investments S.A., che ha chiuso il semestre in perdita fiscale a causa delle perdite su titoli causate dalla crisi Covid-19.

Il **tax rate** di Gruppo è stato pari a 88,4%, rispetto a 41% nel primo semestre 2019: il **tax rate** così elevato è dovuto al fatto che la Capogruppo, SAES Coated Films S.p.A. e SAES Investments S.A. hanno chiuso il semestre corrente con un imponibile fiscale negativo, non valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile netto da attività operative** è stato pari a 0,4 milioni di euro (0,5% sui ricavi consolidati), rispetto a 9 milioni di euro (10,1% sui ricavi consolidati) nel corrispondente periodo del 2019.

Nel primo semestre 2020 il risultato da operazioni discontinue è stato pari a zero. Nel primo semestre 2019 l'**utile derivante da operazioni discontinue** era stato pari a 0,2 milioni di euro, principalmente costituito dall'aggiustamento positivo sul prezzo di cessione del business della purificazione dei gas, conseguente alla definizione del valore effettivo del credito fiscale delle società cedute SAES Getters USA, Inc. e SAES Pure Gas, Inc. risultante dalla dichiarazione dei redditi relativa al periodo 1 gennaio – 24 giugno 2018, presentata in aprile 2019.

L'**utile netto consolidato** nel primo semestre 2020 è stato pari a 0,4 milioni di euro (0,5% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto di 9,1 milioni di euro del primo semestre 2019 (10,3% dei ricavi consolidati): la riduzione, oltre alle già citate poste straordinarie<sup>9</sup>, è principalmente attribuibile alla contrazione del *fair value* dei titoli in portafoglio.

Nel primo semestre 2020 l'**utile netto per azione di risparmio** è stato pari a euro 0,05936, mentre nullo è stato il **risultato netto per azione ordinaria**. Nel primo semestre 2019 l'**utile netto per azione ordinaria e di risparmio** erano stati pari, rispettivamente, a euro 0,42137 ed euro 0,43800.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2020 è positiva per 95,6 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2019 di 115,3 milioni di euro.

Rispetto al 31 dicembre 2019, il decremento della posizione finanziaria netta (-19,7 milioni di euro) è imputabile alla già citata svalutazione dei titoli in portafoglio (-6,5 milioni di euro), agli investimenti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-6,9 milioni di euro), oltre che all'esborso per i dividendi pagati a fine aprile 2020 (-9,2 milioni di euro).

L'autofinanziamento del semestre è stato quasi completamente assorbito dall'incremento del capitale circolante netto. In particolare, si segnala l'**incremento di magazzino** nel comparto del Nitinol, sia per effetto delle scorte correlate alla finalizzazione del nuovo reparto tubi di Memry Corporation nello stabilimento di Bethel (CT), sia in seguito ad

<sup>8</sup> Maggiori interessi passivi correlati al finanziamento sottoscritto in aprile 2019 a copertura dell'esborso per l'acquisto delle azioni proprie.

<sup>9</sup> Costi per donazioni Covid-19 pari a circa 0,7 milioni di euro nel primo semestre 2020 e plusvalenza verso parte correlata pari a 2,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019.

anticipazioni di acquisti di materia prima e semilavorati per evitare possibili ritardi nella fornitura causa Covid-19. Fluttuazioni analoghe si sono manifestate anche negli approvvigionamenti del settore sicurezza e difesa, con maggiori scorte di palladio. Infine, da notare l'incremento del magazzino anche nella Divisione Specialty Chemicals, in previsione degli ordinativi del secondo semestre. Relativamente al capitale circolante netto, oltre all'incremento di magazzino, si segnala anche la **riduzione dei debiti commerciali** della Capogruppo e di Memry Corporation, che al 31 dicembre 2019 includevano debiti per investimenti in nuove linee produttive (impianti di laccatura e altri macchinari per il comparto *packaging*, nonché macchine per la trafilatura dei fili SMA).

Si segnalano infine nell'**attività di investimento** proventi monetari da titoli (+1,3 milioni di euro), al netto delle commissioni di gestione pagate nel semestre (-0,1 milioni di euro) e, nell'**attività di finanziamento**, debiti finanziari per nuovi contratti di *leasing* accessi nel semestre (inclusi gli interessi maturati nel periodo) pari complessivamente a -0,4 milioni di euro.

### **Impatto dell'epidemia Covid-19 sui risultati al 30 giugno 2020**

Dopo un primo trimestre impattato solo limitatamente dalla crisi Covid-19 e addirittura favorito da movimenti di scorte correlati alla fase emergenziale, il secondo trimestre ha visto il riassorbirsi progressivo di tali movimenti di magazzino, a cui si è sommato il rallentamento di alcuni settori, in particolare quello dei **dispositivi medicali in Nitinol** e quello delle **SMA Industriali**: il primo penalizzato dalla sospensione da parte degli ospedali degli interventi differibili (*elective surgery*), al fine di concentrare risorse sui casi di Covid-19; il secondo impattato dell'effetto negativo della pandemia sulla domanda di *smartphone* di fascia alta e nel settore *automotive*. Altri comparti le cui vendite sono state negativamente impattate dal Covid-19 sono stati quello delle **pompe da vuoto** (minori vendite agli istituti di ricerca e alle università, che hanno rallentato la loro operatività durante il periodo di *lockdown*) e quello dell'**isolamento termico** (in particolare, rallentamento della domanda di *vacuum bottles* e di tubi isolati per applicazioni petrolifere).

Per contro, il Covid-19 ha favorito la crescita dei ricavi nei comparti dei **dispositivi elettronici** (vendite trainate dalla domanda di *thermoscanner*) e della **diagnostica medica** (incremento della domanda nel settore della diagnostica per immagini).

A contenimento cautelativo dell'epidemia di Covid-19, **la sede di Lainate della Capogruppo e lo stabilimento di Roncello di SAES Coated Films S.p.A. sono stati chiusi dal pomeriggio del 24 febbraio al 28 febbraio 2020**, anche al fine di predisporre le necessarie misure di contenimento dei rischi e di redigere il protocollo di operatività Covid-19. Successivamente, i due stabilimenti sono tornati in funzione e sempre operativi sono stati gli altri stabilimenti produttivi del Gruppo italiani ed esteri, osservando tutte le disposizioni normative in vigore per garantire la sicurezza degli ambienti lavorativi e favorendo, laddove possibile, il ricorso a modalità di lavoro agile.

Si ricorda, inoltre, che in data 26 marzo 2020 il Gruppo ha raggiunto un accordo con le Rappresentanze sindacali relativo al ricorso, per un periodo di nove settimane a partire dal 30 marzo 2020, a strumenti di ammortizzazione sociale previsti dal D.p.c.m. "Cura Italia" del 17 marzo 2020 (**CIGO, Cassa Integrazione Guadagni Ordinaria**) per alcuni dipendenti dello stabilimento di Lainate, con un'integrazione salariale sostenuta dall'azienda pari al 40%.

Si segnala, infine, che in data 14 maggio 2020 è stata raggiunta un'intesa con le Organizzazioni sindacali per il **graduale rientro di tutti i dipendenti** nell'unità operativa di Lainate (150 presenze giornaliere a Lainate nei mesi di giugno e luglio, con rotazione di presenza alternata a lavoro agile). A partire da inizio agosto è previsto invece il rientro di tutti i dipendenti, fatti salvi ulteriori provvedimenti normativi emergenziali e compatibilmente con la situazione epidemiologica. A partire da tale data sarà anche avviato un **progetto sperimentale di smart working** su base volontaria, della durata di 12 mesi, con un massimo di tre giornate settimanali in lavoro agile per ciascun dipendente che aderisce alla sperimentazione.

A fronte della pandemia, il Gruppo ha dovuto sostenere **spese straordinarie** pari a 0,3 milioni di euro: in particolare, costi di sanificazione e adeguamento degli accessi e degli spazi al fine di garantire la sicurezza dei lavoratori, nonché spese sanitarie di prevenzione e costi di consulenza e formazione. Per contro, il **risparmio** conseguente al ricorso alla **CIGO** nello stabilimento di Lainate è stato pari a 0,1 milioni di euro, mentre nelle consociate statunitensi le **misure di sostegno messe in atto dal Governo USA** per imprese e famiglie, a parziale rimborso di giornate lavorative non effettuate causa Covid-19, hanno consentito una **riduzione del costo del lavoro** pari complessivamente a 0,2 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Effetti straordinari Covid-19	H1 2020					Totale
	Lavoro diretto	Spese indirette di produzione	Spese di ricerca e sviluppo	Spese di vendita	Spese generali e amministrative	
Costo del personale	(101)	(53)	(44)	(11)	47	(162) (*)
Spese esterne per manutenzione					30	30
Materiali ausiliari di produzione e materiali vari					103	103
Spese di trasporto					3	3
Consulenze tecniche, legali, fiscali e amministrative					73	73
Servizi generali (mensa, pulizie, vigilanza)					38	38
Spese di formazione e aggiornamento					3	3
<b>Totale costo del venduto &amp; spese operative straordinarie Covid-19</b>	<b>(101)</b>	<b>(53)</b>	<b>(44)</b>	<b>(11)</b>	<b>297</b>	<b>88</b>

(\*) L'importo risulta essere così composto:

- risparmio per utilizzo della CIGO nello stabilimento di Lainate della Capogruppo, pari a -55 migliaia di euro;
- risparmio per le misure governative USA di sostegno alle imprese e alle famiglie, pari a -167 migliaia di euro;
- maggiori costi per il personale, pari a 60 migliaia di euro.

Da segnalare, infine, che nel primo semestre SAES Group ha effettuato **donazioni** del valore complessivo di circa 0,7 milioni di euro a istituti di ricerca e ospedali impegnati in prima linea nella lotta al Covid-19, nonché alla Protezione Civile italiana (i relativi costi sono classificati alla voce “Altri oneri”).

(Importi espressi in migliaia di euro)

Effetti straordinari Covid-19	H1 2020
Altri proventi	0
Altri oneri	(689)
<b>Totale altri proventi (oneri) straordinari Covid-19</b>	<b>(689)</b>

L'impatto del Covid-19 sui mercati finanziari ha causato la forte riduzione del **fair value dei titoli** detenuti dal Gruppo per investimento della liquidità. L'effetto negativo manifestatosi nel primo trimestre si è in parte riassorbito nel secondo *quarter* riportando la valorizzazione dei titoli al 30 giugno 2020 a un livello corrispondente all'investimento iniziale (ossia, circa 200 milioni di euro).

### Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., entrambe in liquidazione già alla fine del 2019, è focalizzata nello sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma in sostituzione del motore. Si prevede che, per entrambe le controllate asiatiche, il processo di liquidazione si concluda entro la fine dell'esercizio 2020.

Actuator Solutions ha realizzato, nel primo semestre 2020, ricavi netti pari a 7,9 milioni di euro, in diminuzione del 28,2% rispetto a 11 milioni di euro nel primo semestre 2019: il calo nel mercato *automotive*, cominciato già nello scorso esercizio, si è ulteriormente acuito nel primo semestre 2020 a causa della crisi Covid-19, che ha sia impattato negativamente le vendite sul mercato finale, sia provocato incertezza nella catena di fornitura, specialmente in Cina.

Da segnalare, tuttavia, come la pandemia abbia costituito per Actuator Solutions anche un'opportunità sul mercato medicale: a fronte di un contratto di sviluppo, assemblaggio e vendita di dispositivi per test diagnostici rapidi Covid-19, sono stati registrati ricavi per un valore complessivo pari a circa 1 milione di euro nel primo semestre 2020.

Il risultato netto del semestre è stato positivo per +0,7 milioni di euro, rispetto a una perdita di -0,7 milioni di euro nel primo semestre 2019: nonostante il calo delle vendite, la marginalità è fortemente migliorata, principalmente grazie ai proventi su contratti di ingegnerizzazione stipulati con terze parti, caratterizzati da più alti margini, e alla riduzione delle spese operative conseguente alla messa in liquidazione delle due controllate asiatiche. Si segnala, infine, come la perdita al 30 giugno 2019 includesse oneri straordinari pari a circa 0,4 milioni di euro, correlati a una frode informatica subita nella prima parte dell'anno dalla controllante tedesca.

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Actuator Solutions</b>	<b>HI 2020</b>	<b>HI 2019</b>
	<b>100%</b>	<b>100%</b>
Ricavi netti	7.880	10.976
Costo del venduto	(5.725)	(8.944)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>2.155</b>	<b>2.032</b>
<i>% sui ricavi</i>	27,3%	18,5%
Totale spese operative	(1.290)	(2.094)
Altri proventi (oneri) netti	164	(342)
<b>Risultato operativo</b>	<b>1.029</b>	<b>(404)</b>
<i>% sui ricavi</i>	13,1%	-3,7%
Interessi e proventi finanziari netti	(304)	(294)
Utili (perdite) netti su cambi	(23)	(50)
Imposte sul reddito	15	(2)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>717</b>	<b>(750)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2020 della *joint venture* è stata pari a +0,4 milioni di euro, (-0,4 milioni di euro, nel primo semestre 2019), ma non è stata rilevata dal Gruppo essendo il patrimonio netto della *joint venture* tuttora negativo per circa 2,6 milioni di euro<sup>10</sup>, a fronte di una partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata. Si ricorda, inoltre, che al 31 dicembre 2019 si era proceduto ad accantonare un fondo rischi di 0,6 milioni di euro, pari alle risorse finanziarie pro-quota necessarie ad Actuator Solutions nei successivi ventiquattro mesi per continuare la propria attività operativa, alla luce dell'aggiornamento del piano quinquennale del 18 febbraio 2020.

Nel corso del primo semestre 2020 il credito finanziario correlato agli interessi maturati nel periodo sui finanziamenti fruttiferi concessi da SAES Nitinol S.r.l. alla *joint venture* nei precedenti esercizi, pari a 0,2 milioni di euro, è stato svalutato perché giudicato difficilmente recuperabile.

### **SAES RIAL Vacuum S.r.l.**

SAES RIAL Vacuum S.r.l., nata a fine esercizio 2015, è controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil S.r.l. (51%). La società è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e *collider* e coniuga al massimo grado le competenze di SAES nel campo dei materiali, del vuoto e dell'innovazione, con l'esperienza di progettazione, assemblaggio e lavorazioni meccaniche fini di Rodofil, allo scopo di offrire prodotti di assoluta eccellenza e qualità e di competere con successo sui mercati internazionali.

SAES RIAL Vacuum S.r.l. ha chiuso il primo semestre 2020 con ricavi pari a 1,8 milioni di euro, in crescita del 50,3% rispetto a 1,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019: dopo un primo trimestre fortemente penalizzato dal ritardo di alcuni grandi progetti di ricerca, anche a causa della pandemia Covid-19, negli ultimi mesi il fatturato è aumentato, riportandosi sui livelli progressivi inizialmente previsti. Grazie a tale incremento dei ricavi, il semestre ha registrato sia una marginalità lorda, sia una marginalità operativa in linea con il precedente esercizio e si è chiuso con un leggero utile netto pari a +48 migliaia di euro, rispetto a +29 migliaia di euro al 30 giugno 2019.

<sup>10</sup> Importo consolidato pro-quota al 50%.

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>SAES RIAL Vacuum S.r.l.</b>	<b>HI 2020</b>	<b>HI 2019</b>
	<b>100%</b>	<b>100%</b>
Ricavi netti	1.772	1.179
Costo del venduto	(1.459)	(972)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>313</b>	<b>207</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>17,7%</i>	<i>17,6%</i>
Totale spese operative	(260)	(193)
Altri proventi (oneri) netti	23	38
<b>Risultato operativo</b>	<b>76</b>	<b>52</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>4,3%</i>	<i>4,4%</i>
Interessi e proventi finanziari netti	(14)	(14)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(14)	(9)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>48</b>	<b>29</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2020 della *joint venture* è pari a +23 migliaia di euro (+15 migliaia di euro nel primo semestre 2019).

### **Flexterra**

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* flessibili. Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd. SAES attualmente detiene il 46,73% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

Già nel corso del 2019 il progetto Flexterra aveva compiuto forti progressi, seppure con qualche ritardo rispetto alle previsioni iniziali. In particolare, la *joint venture* ha proseguito le attività di sviluppo sui suoi materiali organici e ha visto la qualifica delle sue formulazioni da parte di un importante produttore taiwanese di OTFT (*Organic Thin Film Transistor*). L'attività di industrializzazione degli OTFT è in fase avanzata e, seppur in tempi più lunghi rispetto alle stime iniziali, anche a causa della recente crisi Covid-19, dovrebbe essere ultimata dopo l'estate 2020, mentre l'inizio della vera e propria attività di produzione e vendita da parte di Flexterra è atteso per la fine dell'anno.

Flexterra, che si qualifica come una *joint venture*, ha chiuso il primo semestre 2020 con una perdita netta pari a -2 milioni di euro, rispetto a -2,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2019 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale).

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Flexterra</b>	<b>HI 2020</b>	<b>HI 2019</b>
	<b>100%</b>	<b>100%</b>
Ricavi netti	50	12
Costo del venduto	(27)	(3)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>23</b>	<b>9</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>46,0%</i>	<i>75,0%</i>
Totale spese operative	(2.132)	(2.257)
Altri proventi (oneri) netti	1	(1)
<b>Risultato operativo</b>	<b>(2.108)</b>	<b>(2.249)</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>
Interessi e proventi finanziari netti	(9)	2
Utili (perdite) netti su cambi	74	(42)
Imposte sul reddito	21	23
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(2.022)</b>	<b>(2.266)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo semestre 2020 della *joint venture* è pari a -0,9 milioni di euro (-1,1 milioni di euro al 30 giugno 2019).

### **Riclassifiche sui saldi al 30 giugno 2019**

A partire dall'1 gennaio 2020, il Gruppo è organizzato nelle seguenti aree tecnologiche di competenza (o "Divisioni"):

- Divisione Metallurgy (che coincide con il precedente settore operativo Industrial, ad esclusione delle aree di business Solutions for Vacuum Systems, Functional Chemical Systems e getter avanzati per il mercato *electronic consumers*, questi ultimi precedentemente classificati all'interno del Business Electronic Devices);
- Divisione Vacuum Technology (coincidente con l'unità operativa Business Solutions for Vacuum Systems, inclusa nel segmento operativo Industrial);
- Divisione Medical (invariata);
- Divisione Specialty Chemicals (ossia, getter avanzati per il mercato *electronic consumers*, classificati all'interno del business Electronic Devices nel precedente esercizio, oltre al comparto Functional Chemical Systems e al business di Flexterra, quest'ultimo in precedenza non allocato);
- Divisione Advanced Packaging (invariata).

I valori economici relativi al primo semestre 2019 sono stati riclassificati secondo la nuova struttura operativa, per consentire un confronto omogeneo con il 2020.

### **Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del primo semestre 2020**

In data 22 giugno 2020 è stato firmato dalla Capogruppo un **contratto di locazione** della durata di sette anni, con decorrenza 1 luglio 2020, rinnovabili per altri sette anni alle medesime condizioni, per l'utilizzo di **un'unità immobiliare a uso ufficio a Milano**, in Piazza Castello 13, destinata alle funzioni *Corporate* e di Direzione. Il canone annuo a regime è fissato in 0,3 milioni di euro, ridotto nei primi due anni di locazione, per consentire la fase di avviamento.

In data 12 luglio 2020 ha avuto efficacia la **revoca dello stato di liquidazione della società E.T.C. S.r.l.**, deliberata dall'Assemblea degli Azionisti del 15 aprile 2020. In tale data, inoltre, è stata modificata la denominazione sociale di E.T.C. S.r.l. in **SAES Innovative Packaging S.r.l.** ed è stato **modificato l'oggetto sociale** della società, consentendo l'assunzione direttamente o indirettamente di interessenze o partecipazioni nell'ambito del *packaging* e lo *scouting* di nuove tecnologie nel medesimo settore.

Con riferimento all'**investimento** perfezionato in data 23 giugno 2020 **nel Fondo di venture capital EUREKA!** in data 14 luglio 2020 si è proceduto con il versamento di un importo pari a 0,1 milioni di euro a titolo di commissioni di sottoscrizione e a copertura dei costi di *set-up* e delle commissioni di gestione per il periodo 1 luglio - 30 settembre 2020. Il primo investimento, con relativo richiamo di fondi per circa 0,2 milioni di euro da parte di SAES, è previsto per la seconda metà di settembre 2020.

In data 16 luglio 2020 SAES Getters International Luxembourg S.A. ha sottoscritto un **prestito convertibile del valore di 3 milioni di dollari a favore della joint venture Flexterra, Inc.**, da restituirsì per cassa al termine di un periodo prestabilito pari a un anno (*maturity date*) o antecedentemente, al verificarsi di determinati eventi rilevanti, tra i quali la liquidazione di Flexterra e il cambio di controllo. Sul finanziamento maturerà un interesse annuo pari all'8%. La restituzione, oltre che per cassa, potrà avvenire sotto forma di *equity* qualora Flexterra dovesse ricorrere ad un aumento qualificato di capitale di valore almeno pari a 6 milioni di dollari prima della *maturity date*. In tal caso, SAES Getters International Luxembourg S.A. otterrà un numero di nuove azioni pari al quoziente ottenuto dividendo il saldo del finanziamento alla data di conversione per un valore pari all'80% del prezzo per azione pagato dagli altri azionisti all'atto dell'aumento qualificato di capitale.

Si segnala che il **fair value del portafoglio titoli** del Gruppo, costituito principalmente da *asset buy&hold*, alla data odierna è aumentato di circa lo 0,7% rispetto al valore al 30 giugno 2020.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

Nei prossimi mesi ci si aspetta una graduale ripresa del mercato medicale verso la fine dell'anno e un recupero più lento nel comparto SMA Industrial, con una particolare attenzione all'andamento del cambio euro-dollaro. Per la rimanente parte dell'anno, ci si attendono due trimestri simili tra loro e in linea con il secondo *quarter* 2020, a tassi di cambio medi equivalenti a quelli del primo semestre.

\*\*\*

I dati sono tratti dalla Relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2020 (comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione e l'attestazione prevista dall'articolo 154-bis, comma 5 del TUF), approvata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data odierna e già trasmessa alla Società di revisione per l'assolvimento degli obblighi di competenza.

Tale documento, unitamente agli esiti delle verifiche di revisione, sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della Società ([www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari)), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) in data 11 settembre 2020.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari*  
*Giulio Canale*

\*\*\*

## **SAES Group**

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, settore automotive e del lusso).*

*Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging sostenibile e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e compostabili.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, oltre 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Lainate, nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR. Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: [www.saesgroup.com](http://www.saesgroup.com).*

### **Contatti:**

**Emanuela Foglia**  
**Investor Relations Manager**  
Tel. +39 02 93178 273  
E-mail: [investor\\_relations@saes-group.com](mailto:investor_relations@saes-group.com)

**Ufficio Stampa Corporate**  
**Close to Media**  
Tel. +39 02 70006237  
**Nicola Guglielmi**  
E-mail: [nicola.guglielmi@closetomedia.it](mailto:nicola.guglielmi@closetomedia.it)  
**Sofia Crosta**  
E-mail: [sofia.crosta@closetomedia.it](mailto:sofia.crosta@closetomedia.it)

**Legenda:**

<b>Divisione Metallurgy</b>	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulated Devices	Prodotti per l'isolamento termico
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici, laser e dispositivi a stato solido
SMA Industrial	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, settore <i>automotive</i> e del lusso)
<b>Divisione Vacuum Technology</b>	
Solutions for Vacuum Systems	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
<b>Divisione Medical</b>	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
<b>Divisione Specialty Chemicals</b>	
Functional Dispensable Products	Materiali getter integrati in matrici polimeriche per applicazioni di elettronica organica e ibrida, fotonica e dispositivi medicali impiantabili
<b>Divisione Advanced Packaging</b>	
Advanced Coatings	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

**Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	H1 2020	H1 2019
Italia	2.008	1.683
Europa	17.324	17.448
Nord America	48.382	51.859
Giappone	3.923	2.645
Corea del sud	876	601
Cina	12.851	11.285
Altri Asia	2.887	2.082
Altri	848	884
<b>Ricavi netti consolidati</b>	<b>89.099</b>	<b>88.487</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	HI 2020	HI 2019
<b>Ricavi netti</b>	<b>89.099</b>	<b>88.487</b>
Costo del venduto	(50.876)	(50.667)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>38.223</b>	<b>37.820</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(5.283)	(5.524)
Spese di vendita	(5.656)	(6.277)
Spese generali e amministrative	(15.368)	(14.976)
Svalutazione di crediti commerciali	(19)	25
Totale spese operative	(26.326)	(26.752)
Altri proventi (oneri) netti	(754)	2.344
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>11.143</b>	<b>13.412</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(6.273)	3.016
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(187)	(158)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(884)	(1.043)
Utili (perdite) netti su cambi	(29)	(31)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>3.770</b>	<b>15.196</b>
Imposte sul reddito	(3.332)	(6.232)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>438</b>	<b>8.964</b>
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0	176
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>438</b>	<b>9.140</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>438</b>	<b>9.140</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	HI 2020	HI 2019
<b>Utile (perdita) netto del periodo da attività operative</b>	<b>438</b>	<b>8.964</b>
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	205	520
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	13	79
Totale differenze di conversione	218	599
<b>Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>218</b>	<b>599</b>
<b>Totale altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte - attività operative</b>	<b>218</b>	<b>599</b>
<b>Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue</b>	<b>0</b>	<b>176</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>656</b>	<b>9.739</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	656	9.739
- Terzi	0	0

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy		Divisione Vacuum Technology		Divisione Medical		Divisione Specialty Chemicals		Divisione Advanced Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	HI 2020	HI 2019	HI 2020	HI 2019	HI 2020	HI 2019	HI 2020	HI 2019	HI 2020	HI 2019	HI 2020	HI 2019	HI 2020	HI 2019
Ricavi netti	33.539	33.217	5.359	5.522	40.145	41.272	5.024	3.461	5.032	5.015	0	0	89.099	88.487
Costo del venduto	(16.454)	(16.011)	(2.074)	(2.669)	(24.294)	(24.730)	(3.628)	(2.702)	(4.423)	(4.555)	(3)	0	(50.876)	(50.667)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>17.085</b>	<b>17.206</b>	<b>3.285</b>	<b>2.853</b>	<b>15.851</b>	<b>16.542</b>	<b>1.396</b>	<b>759</b>	<b>609</b>	<b>460</b>	<b>(3)</b>	<b>0</b>	<b>38.223</b>	<b>37.820</b>
Spese operative e altri proventi	(5.864)	(5.534)	(1.868)	(1.895)	(4.293)	(4.556)	(841)	1.600	(1.734)	(1.739)	(12.480)	(12.284)	(27.080)	(24.408)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>11.221</b>	<b>11.672</b>	<b>1.417</b>	<b>958</b>	<b>11.558</b>	<b>11.986</b>	<b>555</b>	<b>2.359</b>	<b>(1.125)</b>	<b>(1.279)</b>	<b>(12.483)</b>	<b>(12.284)</b>	<b>11.143</b>	<b>13.412</b>

**Utile (Perdita) netto consolidato per azione**

(Importi espressi in euro)

	HI 2020	HI 2019
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,00000	0,42137
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,05936	0,43800

\*\*\*

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**  
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>30 giugno 2020</b>	<b>31 dicembre 2019</b>
Immobilizzazioni materiali	74.141	70.893
Immobilizzazioni immateriali	44.814	45.216
Diritto d'uso	3.880	4.617
Titoli in portafoglio	130.236	134.673
Altre attività non correnti	14.483	15.775
Attività correnti	160.485	171.393
<b>Totale Attivo</b>	<b>428.039</b>	<b>442.567</b>
Patrimonio netto di Gruppo	243.988	252.530
Patrimonio netto di terzi	0	0
<b>Totale Patrimonio Netto</b>	<b>243.988</b>	<b>252.530</b>
Passività non correnti	120.374	122.621
Passività correnti	63.677	67.416
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>428.039</b>	<b>442.567</b>

**Posizione Finanziaria Netta consolidata**  
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>30 giugno 2020</b>	<b>31 marzo 2020</b>	<b>31 dicembre 2019</b>
Cassa	11	10	11
Altre disponibilità liquide	31.212	45.941	48.623
<b>Liquidità</b>	<b>31.223</b>	<b>45.951</b>	<b>48.634</b>
Crediti finanziari verso parti correlate, correnti	1	0	1
Titoli in portafoglio - breve termine	70.125	67.767	70.779
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>70.126</b>	<b>67.767</b>	<b>70.780</b>
Debiti verso banche, correnti	(27.066)	(27.282)	(27.195)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(5.237)	(5.629)	(5.365)
Strumenti derivati valutati al <i>fair value</i>	(40)	(47)	(50)
Altri debiti finanziari verso terzi, correnti	(1.679)	(1.889)	(900)
Passività finanziarie correnti per contratti di <i>leasing</i>	(1.771)	(1.882)	(1.876)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(35.793)</b>	<b>(36.729)</b>	<b>(35.386)</b>
<b>Posizione finanziaria netta corrente</b>	<b>65.556</b>	<b>76.989</b>	<b>84.028</b>
Crediti finanziari verso parti correlate, non correnti	49	49	49
Titoli in portafoglio - lungo termine	130.236	128.129	134.673
<b>Crediti finanziari non correnti</b>	<b>130.285</b>	<b>128.178</b>	<b>134.722</b>
Debiti bancari, non correnti	(98.125)	(99.933)	(100.724)
Passività finanziarie non correnti per contratti di	(2.072)	(2.436)	(2.710)
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(100.197)</b>	<b>(102.369)</b>	<b>(103.434)</b>
<b>Posizione finanziaria netta non corrente</b>	<b>30.088</b>	<b>25.809</b>	<b>31.288</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>95.644</b>	<b>102.798</b>	<b>115.316</b>

**Rendiconto finanziario consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>H1 2020</b>	<b>H1 2019</b>
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	438	8.964
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	176
Imposte correnti	2.921	4.626
Variazione delle imposte differite	411	1.550
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	5.311	4.565
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	0	(2.272)
Plusvalenza netta da cessione del business purificazione	0	(176)
(Proventi) oneri finanziari netti	7.344	(1.815)
Altri (proventi) oneri non monetari	(773)	(519)
	<b>15.652</b>	<b>15.099</b>
Variazione delle attività e passività correnti	(11.028)	(6.975)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(335)	(248)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(415)	(60)
Imposte pagate	(1.094)	(5.535)
<b>Fondi generati da (impiegati in) attività operativa</b>	<b>2.780</b>	<b>2.281</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(6.933)	(8.662)
Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione	0	(383)
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	(1.431)	(100.466)
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione	1.170	877
Anticipi corrisposti per acquisto di partecipazioni	0	(1.100)
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>(7.194)</b>	<b>(109.734)</b>
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(1.981)	89.533
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Pagamento di dividendi	(9.198)	(16.580)
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(654)	(115)
Rimborso passività finanziarie per beni in leasing (inclusi interessi)	(1.130)	(700)
Acquisto di azioni proprie e relativi oneri accessori	0	(93.382)
Altri debiti/crediti finanziari	21	17
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>(12.941)</b>	<b>(21.226)</b>
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	23	150
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>(17.332)</b>	<b>(128.529)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	48.521	170.395
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>31.189</b>	<b>41.866</b>

\*\*\*

**Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions	30 giugno 2020	31 dicembre 2019
<b>Situazione patrimoniale-finanziaria</b>	<b>50%</b>	<b>50%</b>
Attivo non corrente	3.246	3.488
Attivo corrente	1.698	1.343
<b>Totale attivo</b>	<b>4.944</b>	<b>4.831</b>
Passivo non corrente	4.444	4.625
Passivo corrente	3.110	3.176
<b>Totale passivo</b>	<b>7.554</b>	<b>7.801</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(2.970)	(1.553)
Utile (perdita) del periodo	358	(1.408)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	2	(9)
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>(2.610)</b>	<b>(2.970)</b>

(\*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci di Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. in liquidazione e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd. in

Actuator Solutions	HI 2020	HI 2019
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>50%</b>	<b>50%</b>
Ricavi netti	3.940	5.488
Costo del venduto	(2.863)	(4.472)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>1.077</b>	<b>1.016</b>
Totale spese operative	(645)	(1.047)
Altri proventi (oneri) netti	82	(171)
<b>Risultato operativo</b>	<b>514</b>	<b>(202)</b>
Proventi (oneri) finanziari	(152)	(147)
Utili (perdite) netti su cambi	(12)	(25)
Imposte sul reddito	8	(1)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>358</b>	<b>(375)</b>
Differenze di conversione	2	10
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>360</b>	<b>(365)</b>

**SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	30 giugno 2020	31 dicembre 2019
<b>Situazione patrimoniale-finanziaria</b>	<b>49%</b>	<b>49%</b>
Attivo non corrente	323	325
Attivo corrente	1.488	983
<b>Totale Attivo</b>	<b>1.811</b>	<b>1.308</b>
Passivo non corrente	190	192
Passivo corrente	1.147	665
<b>Totale Passivo</b>	<b>1.337</b>	<b>857</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	451	249
Utile (perdita) del periodo	23	198
Altri utili (perdite) complessivi (*)	0	4
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>474</b>	<b>451</b>

(\*) Differenze attuariali sul Trattamento di Fine Rapporto (TFR), in accordo con lo

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	HI 2020	HI 2019
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>49%</b>	<b>49%</b>
Ricavi netti	868	578
Costo del venduto	(715)	(476)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>153</b>	<b>102</b>
Totale spese operative	(127)	(95)
Altri proventi (oneri) netti	11	19
<b>Risultato operativo</b>	<b>37</b>	<b>26</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(7)	(7)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(7)	(4)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>23</b>	<b>15</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>23</b>	<b>15</b>

## Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES (46,73%)

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	30 giugno 2020	31 dicembre 2019
<b>Situazione patrimoniale-finanziaria</b>	<b>46,73%</b>	<b>46,73%</b>
Attivo non corrente	6.503	6.837
Attivo corrente	563	1.261
<b>Totale Attivo</b>	<b>7.066</b>	<b>8.098</b>
Passivo non corrente	66	92
Passivo corrente	179	255
<b>Totale Passivo</b>	<b>245</b>	<b>347</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	7.595	9.465
Riserva per piani di stock option	158	156
Utile (perdita) del periodo	(945)	(2.031)
Altri utili (perdite) complessivi (*)	13	161
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>6.821</b>	<b>7.751</b>

(\*) Differenze di traduzione generate dalla conversione in euro dei bilanci in valuta di Flexterra, Inc. e di Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Flexterra	HI 2020	HI 2019
<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>46,73%</b>	<b>46,73%</b>
Ricavi netti	23	6
Costo del venduto	(13)	(1)
<b>Risultato industriale lordo</b>	<b>10</b>	<b>5</b>
Totale spese operative	(996)	(1.055)
Altri proventi (oneri) netti	0	0
<b>Risultato operativo</b>	<b>(986)</b>	<b>(1.050)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(4)	1
Utili (perdite) netti su cambi	35	(20)
Imposte sul reddito	10	11
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(945)</b>	<b>(1.058)</b>
Differenze di conversione	13	79
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>(932)</b>	<b>(979)</b>

## Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo

(Importi espressi in migliaia di euro)

	HI 2020							
	Prospetto dell'utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Prospetto dell'utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	89.099	3.940	(144)	868	(264)	23		93.522
Costo del venduto	(50.876)	(2.863)	144	(715)	264	(13)		(54.059)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>38.223</b>	<b>1.077</b>	<b>0</b>	<b>153</b>	<b>0</b>	<b>10</b>	<b>0</b>	<b>39.463</b>
<i>% sui ricavi</i>	42,9%							42,2%
Totale spese operative	(26.326)	(645)	0	(127)	0	(996)	38	(28.056)
Altri proventi (oneri) netti	(754)	82		11		0		(661)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>11.143</b>	<b>514</b>	<b>0</b>	<b>37</b>	<b>0</b>	<b>(986)</b>	<b>38</b>	<b>10.746</b>
<i>% sui ricavi</i>	12,5%							11,5%
Interessi e proventi finanziari netti	(6.460)	(152)	120	(7)	0	(4)	0	(6.504)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(884)		0		(23)		907	0
Utili (perdite) netti su cambi	(29)	(12)		0		35		(6)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>3.770</b>	<b>350</b>	<b>120</b>	<b>30</b>	<b>(23)</b>	<b>(955)</b>	<b>945</b>	<b>4.237</b>
Imposte sul reddito	(3.332)	8		(7)		10		(3.321)
<b>Utile (perdita) netto da attività operative</b>	<b>438</b>	<b>358</b>	<b>120</b>	<b>23</b>	<b>(23)</b>	<b>(945)</b>	<b>945</b>	<b>916</b>
Utile (perdita) derivante da operazioni	0							0
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>438</b>	<b>358</b>	<b>120</b>	<b>23</b>	<b>(23)</b>	<b>(945)</b>	<b>945</b>	<b>916</b>
Utile (perdita) netto attribuito ai terzi	0							0
<b>Utile (perdita) netto attribuito al Gruppo</b>	<b>438</b>	<b>358</b>	<b>120</b>	<b>23</b>	<b>(23)</b>	<b>(945)</b>	<b>945</b>	<b>916</b>

\*\*\*

## Riclassifiche valdi economici 1° semestre 2019

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Divisione Metallurgy			Divisione Vacuum Technology			Divisione Medical			Divisione Specialty Chemicals			Divisione Advanced Packaging			Non Allocated			TOTALE		
	HI 2019	Riclassifiche	HI 2019 riclassificato	HI 2019	Riclassifiche	HI 2019 riclassificato	HI 2019	Riclassifiche	HI 2019 riclassificato	HI 2019	Riclassifiche	HI 2019 riclassificato	HI 2019	Riclassifiche	HI 2019 riclassificato	HI 2019	Riclassifiche	HI 2019 riclassificato	HI 2019	Riclassifiche	HI 2019 riclassificato
Ricavi netti	42.200	(8.983)	33.217	0	5.522	5.522	41.272	0	41.272	0	3.461	3.461	5.015	0	5.015	0	0	0	88.487	0	88.487
Costo del venduto	(21.382)	5.371	(16.011)	0	(2.669)	(2.669)	(24.780)	0	(24.780)	0	(2.702)	(2.702)	(4.555)	0	(4.555)	0	0	0	(50.662)	0	(50.662)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>20.818</b>	<b>(3.612)</b>	<b>17.206</b>	<b>0</b>	<b>2.853</b>	<b>2.853</b>	<b>16.492</b>	<b>0</b>	<b>16.492</b>	<b>0</b>	<b>759</b>	<b>759</b>	<b>460</b>	<b>0</b>	<b>460</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>37.825</b>	<b>0</b>	<b>37.825</b>
Spese operative e altri proventi	(8.104)	2.570	(5.534)	0	(1.895)	(1.895)	(4.556)	0	(4.556)	0	1.600	1.600	(1.739)	0	(1.739)	(10.009)	(2.275)	(12.284)	(24.408)	0	(24.408)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>12.714</b>	<b>(1.042)</b>	<b>11.672</b>	<b>0</b>	<b>958</b>	<b>958</b>	<b>11.936</b>	<b>0</b>	<b>11.936</b>	<b>0</b>	<b>2.359</b>	<b>2.359</b>	<b>(1.279)</b>	<b>0</b>	<b>(1.279)</b>	<b>(10.009)</b>	<b>(2.275)</b>	<b>(12.284)</b>	<b>13.417</b>	<b>0</b>	<b>13.417</b>